

Wir wachsen – wachsen Sie mit uns!



Nilfisk-Advance ist der weltweit führende Anbieter von professioneller Reinigungstechnik. Mit Vertretungen in über 135 Ländern, rund 4.800 Mitarbeitern und einem Umsatz von 690 Mio. EUR bieten wir Ihnen alle Vorteile eines internationalen Konzerns.



Für den Ausbau unseres Fachhändlernetzes suchen wir in für den Raum **Hannover/Peine/Salzgitter** ab sofort eine/n

Verkaufsberater/in

Unsere Anforderungen:

- Versierter Umgang mit Menschen
- Engagement, Zielstrebigkeit, Belastbarkeit und unternehmerisches Denken
- Kaufmännische und/oder technische Ausbildung, Verhandlungsgeschick
- Außendienstfahrerfahrung, selbstständige Arbeitsweise, PC-Kenntnisse
- Natürliche Affinität zu technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägte Eigenmotivation, Begeisterungsfähigkeit, Kommunikationsstärke
- Wohnort im Verkaufsgebiet

Ihre Aufgaben:

- Betreuung bestehender und Aquisition neuer Kunden
- Beratung von Kunden im Betrieb und außer Haus
- Aktiver und versierter Marktausbau
- Ausbau, Pflege und Weiterentwicklung von exzellenten Kundenbindungen
- Erkennen und konsequentes Verfolgen von Marktchancen
- Bearbeiten der eingehenden Anfragen in Abstimmung mit dem Innendienst, selbstständige Durchführung von Firmen- und Produktpräsentationen

Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Aufgabe mit ausgezeichneten Perspektiven und einem leistungsgerechten Gehalt. Reizt es Sie, Ihre Vertriebsfolge zukunftsorientiert zu nutzen? Dann sollten wir uns kennenlernen. Bitte schicken Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Heinz-Josef Lüttmann.



Nilfisk-ALTO
Geschäftsbereich der Nilfisk-Advance AG
Reindorfer Osterberg 59,
21226 Jesteburg
E-Mail: Heinz-Josef.Luettmann@nilfisk-alto.com
www.nilfisk-alto.de

**Nilfisk
ALTO**
Why Compromise